**Plano de entrevista Analista x Cliente**

**Formato Perguntas e respostas**

**Objetivos:**

-Saber primeiramente o objetivo final do cliente de forma enxuta e objetiva

-Discutir e negociar os meios para que se alcance esse objetivo

-Informar o cliente sobre as relações custo x benefício tal como a

-Definir as prioridades do cliente bem como suas metas para o fim do projeto

-Encontrar um período base para o desenvolvimento

**Estrutura de funil**

**Gravação por anotação**

**Perguntas:**

**Questões subjetivas:**

-Qual o propósito final do projeto

-Como você pensa que funcionará o produto em seu estado final?

-Quais suas prioridades para o início o projeto?

-Descreva como um usuário utilizaria o programa para executar sua principal funcionalidade

-Que outras funcionalidades você deseja que o programa possua?

**Questões objetivas:**

-Qual a estimativa de clientes que serão atingidos pelo produto final?

-Quem será o público alvo do produto?

**Questões de aprofundamento**

-

**Quem entrevistar?**

- Pessoa responsável pelo controle de clientes/mercado

**Prototipação**

-O sistema será feito em partes e ao final de cada parte haverá um protótipo

-Essas partes serão referentes a funções e prioridades desejadas pelo próprio cliente